



FORMATION TECHNIQUES DE VENTE ET DE COMMUNICATION



Comité Social et Économique

- ✓ Développer vos compétences commerciales, optimiser l'accueil client et gérer toutes les interactions de vente.
- ✓ Maîtrisez les techniques pour convaincre et fidéliser. Formation interactive et pratique, axée sur la relation client, l'argumentation et la gestion des objections.
- ✓ Bénéficiez d'un accompagnement pour booster vos performances commerciales et atteindre vos objectifs.

Durée et modalités d'organisation de la formation



- Durée : 2 jours, soit 14 heures.
- Horaires : De 9h à 12h et de 13h à 17h.
- Lieu : UPV FD (La Garde, Toulon, La Seyne, etc.) ou en entreprise.
- Nombre de participants : De 1 à 6 personnes.
- Organisation : Sessions en intra-entreprise, avec possibilité d'adaptation selon les besoins.

Public



Cette formation s'adresse aux salariés, particuliers, demandeurs d'emploi et travailleurs indépendants. Pour toute personne souhaitant développer ses compétences en vente et communication.

INTRA entreprise

Nous consulter
pour les informations tarifaires



Les adhérents à l'UPV bénéficient d'une remise de 15% sur l'ensemble de nos formations



Formation accessible aux personnes en situation de handicap

UPV Formation Développement est une structure de formation et de conseil, créée en 1996 par l'Union Patronale du Var (UPV), afin d'accompagner des entreprises de toutes tailles et tous secteurs d'activités.

La formation vise à accompagner et outiller les personnels pour leur permettre de mettre en place une politique de prévention efficace, de lutter contre les agissements sexistes et le harcèlement sexuel.

Agenda des formations



Contact

@ : upvfd@upv.org

TEL : 04.83.69.19.09